

VOIMA Demo-Logfinder

Beispielfragen

1. Was wurde im letzten Meeting zum Weihnachtsgeschäft entschieden?
2. Welche offenen Punkte gibt es aus dem letzten Protokoll?
3. Wer war verantwortlich für die Lieferantenabklärungen?
4. Welche Firmenkunden wurden beliefert?
5. Was weißt du zu Produktfotos?
6. Wie hat sich das B2B-Geschäft entwickelt?
7. Wann haben die B2B-Anfragen jeweils begonnen?
8. Warum wurde B2B vor B2C priorisiert?
9. Welche Probleme traten 2024 auf und wurden 2025 verbessert?
10. Welche Probleme beschäftigen uns immer wieder?
11. Welche Themen ziehen sich über mehrere Meetings hinweg?
12. Welche Entscheidungen wurden wegen Lieferengpässen getroffen?
13. Welche Lieferanten haben Preiserhöhungen angekündigt?
14. Was findest du zum Verpackungsbestand?
15. Welche Probleme gab es in der Produktion?
16. Welche Ursachen hatten die Gravurfehler?
17. Welche Produktarten verursachten die meisten Reklamationen?
18. Was weißt du zur Retourenquote?
19. Welche Fragen hatten Kunden im Shop am häufigsten?
20. Welche Cut-Off Dates galten für Weihnachten?
21. Welche Aufgaben wurden ins Jahr 2026 übertragen?
22. Sind personalisierte Produkte vom Umtausch ausgeschlossen?
23. Wie wurde mit falsch gravierten Produkten umgegangen?
24. Was tun bei Fehlern durch falsche Kundeneingaben?
25. Fasse alle Entscheidungen zum Weihnachtsgeschäft zusammen.